



Одним из мощных инструментов притока инвестиций является использование активов венчурных фондов. Такие организации, обычно объединенные в большие финансовые группы, способны помимо денежных инвестиций предоставить молодой компании-инноватору свой опыт по части планирования, обеспечения безопасности и составления финансовых отчетностей.

При этом, в отличие от более традиционных форм кредитования, в процессе принятия решения о финансировании проекта текущие показатели его доходности не являются приоритетным фактором и зачастую полностью игнорируются. Инвесторы намного больше внимания уделяют составу и работе управляющей команды и анализу потенциала представленных бизнес-идей.

Сегодня для привлечения инвестиций практикуется целый ряд отработанных схем. Многие идут на прямую продажу акций компании по реальной стоимости. Это конечно не то же, что [купить фирму в москве](#) в готовом варианте и в свою полную собственность, однако многие инвесторы на это идут из-за прозрачности подобных сделок. Конечно, в таком случае значительная часть денег в обход бюджета компании будет оседать в карманах акционеров.

Для многих инноваторов идеальным вариантом представляется привлечение

инвестиций в форме займа, на который оформляется договор. При этом в обмен на финансирование акционеры венчурного фонда получают акции стартапа по их номинальной стоимости. При этом деньги, которые получает компания-реципиент, не облагаются НДС. Однако при такой схеме важно доверие партнеров друг другу, так как очень уязвимым является положение акционеров.