

GAAP

«общие стандарты финансовой отчетности». См. Generally Accepted Accounting Principles

Gains

«прибыль; доходы; заработок»:

- возрастание стоимости актива. Ср. Loss
- сумма, вырученная **инвестором** от продажи ценной бумаги, за вычетом стоимости этой ценной бумаги, включая крупные издержки, и с учетом налогов на доход от прироста капитала. См. Capital Gain, Investor, Security

Gatekeeper

«привратник» – финансовый консультант потенциальных институциональных и корпоративных **инвесторов**, собирающихся заниматься прямым **инвестированием**

Gate2Growth (Gate to Growth)

«Путь к росту» – уникальный информационный портал, являющийся пан-европейской бизнес-платформой для поддержки **инновационного предпринимательства**, для помощи в усилении кооперации между исследовательскими организациями (в особенности университетами) и индустрией, а также для облегчения обмена знаниями и технологиями

GATT

«генеральное соглашение о тарифах и торговле». См. General Agreement on Tariffs and Trade

GDP

«валовой внутренний продукт (ВВП)». См. Gross Domestic Product

GDRs (Global Depositary Receipts)

«ГДР» или «глобальные депозитарные расписки» – расписки о владении акциями иностранных компаний, которые котируются на финансовых рынках во всем мире. Если АДР (американские депозитарные расписки) дают возможность иностранным корпорациям предлагать акции гражданам США, то ГДР позволяют компаниям в Европе, Азии и США предлагать акции на рынках многих стран мира

Gearing

«использование заемных средств». См. Leverage

Gem

«драгоценность». См. Pearl/Gem

General Agreement on Tariffs and Trade (GATT)

«генеральное соглашение о тарифах и торговле» – связанный с Всемирной торговой организацией переговорный механизм, задачей которого является содействие международной торговле

General Ledger

«общая бухгалтерская книга» или «общий гроссбух» – основная бухгалтерская книга компании, которая содержит всю информацию о ее финансовом положении; некоторые счета в этой книге (control accounts) суммируют данные из других книг. В ней содержится взаимное списание всех дебетовых и кредитовых записей. См. Financial Statement

General Partner (GP)

«генеральный партнер» – партнер, имеющий неограниченную персональную ответственность по отношению к долгам и обязательствам партнерства с ограниченной ответственностью и право участвовать в его руководстве; имеет также право действовать по доверенности от имени партнеров с ограниченной ответственностью. Обычно генеральным партнером является фирма, управляющая средствами фонда прямых и **венчурных инвестиций** (управляющая компания).

Генеральный партнер получает вознаграждение и процент от прибыли фонда. См. Fiduciary, Limited Partnership, Management Company; Cp. Limited Partner

General Partner's Commitment

«зарезервированный капитал, или финансовые обязательства генерального партнера» – управляющие фондом обычно вкладывают свои личные капиталы вместе с капиталами своих **инвесторов**, что обычно способствует укреплению доверия к фонду. Партнеры с ограниченной ответственностью ожидают, что генеральный партнер вложит сумму,

составляющую от 1% до 3% размера фонда

General Partnership

«генеральное партнерство» – партнерство, участники которого отвечают по долгам всем своим имуществом, при этом несут как индивидуальную (личную), так и солидарную ответственность. Ср. Limited Partnership

Generalist Fund

«фонд широкого профиля» – фонды, не специализирующиеся целенаправленно на различных стадиях **венчурного** и прямого **инвестирования**, или вообще фонды с широкой сферой **ИНВЕСТИЦИ**

ОННЫХ
интересов

Generally Accepted Accounting Principles (GAAP)

«общие стандарты финансовой отчетности» (амер.) – общепринятые в США принципы, стандарты и процедуры бухгалтерского учета. Представляют собой сочетание обязательных стандартов, установленных полномочными органами, с процедурами, принятым среди лиц, занимающихся финансовым учетом. См. Accounting Convention

Gentle Man's Agreement

«джентльменское соглашение» – не подкрепленная документально договоренность, залогом соблюдения которой является только устное обещание или приватное соглашение ее участников

Gift Tax Exclusion

«исключение налога на дарение» (амер.) – ежегодно предоставляемое Службой внутренних доходов (IRS) исключительное право дарителю передавать в дар до 10 000 долл. в год неограниченному числу получателей без обложения этих сумм налогом на дарение

Global Coordinator

«глобальный координатор» – ведущий андеррайтер в публичном предложении, одновременно происходящем в нескольких странах или на нескольких биржах (например, совместное предложение на NASDAQ/ EASDAQ). Глобальный координатор отвечает за координирование действий нескольких андеррайтеров, ответственных каждый за свою часть рынка предложения. См. Lead Underwriter

GNP

«валовой национальный продукт (ВНП)». См. Gross National Product

Going-Concern Value

«стоимость функционирующего предприятия» – стоимость действующей компании, отличающаяся от стоимости ее активов и ее ликвидационной стоимости. Она складывается из стоимости материальных активов компании и денежной оценки ее деловой репутации и совокупности ее рабочих контактов, считающихся нематериальным активом. См. Goodwill, Intangible Assets

Going Effective

«вступление в силу» (амер.) – момент, объявленный Комиссией по ценным бумагам и биржам (SEC), начиная с которого регистрационное заявление считается вступившим в силу в согласии с Законом 1933 года и могут происходить продажи (а не просто предложения) зарегистрированных ценных бумаг. См. Acceleration Request, Effective Date, Securities Act of 1933

Going Private

«приобретение частного статуса» – превращение публичной компании в частную в результате выкупа компанией собственных акций или их скупки немногими **инвесторами** в тех или иных целях. В этом случае делаются изменения в уставе и акции прекращают свободно обращаться на рынке. Обычно это происходит при низкой рыночной цене акций или для защиты от попытки поглощения. См. Book Value, Takeover; Cp. Going Public

Going Public

«приобретение публичного статуса» – превращение частной компании в публичную путем выпуска акций на свободный рынок, в результате чего акции компании получают рыночную оценку. Обычно это делается для увеличения капитала компании или для продажи создателями компании своих акций с большой прибылью. Управляющие компанией в обмен на получаемые средства передают некоторые управленческие функции акционерам из числа сторонних лиц.

Акции, продаваемые публике, носят название «первоначальное публичное предложение» (IPO). См. Flotation, Public Company; Cp. Going Private

Golden Boot

«золотой пинок» – выплаты сотрудникам, потребность в услугах которых отпала

Golden Goodbye

«подслащенные отступные» – выплаты ведущим работникам, от которых хотят избавиться

Golden Handcuffs

«золотые наручники» – соглашение между фирмой и сотрудником, по которому последний получает различные виды вознаграждения (причем они растут по заранее оговоренному графику), но при переходе в другую фирму обязан вернуть значительные суммы. Применяется для привлечения и/или удержания полезных сотрудников

Golden Hello

«позолоченная приманка» – крупные суммы, выплачиваемые фирмой с целью привлечения ценных работников

Golden Parachute

«золотой парашют» или «отступные» – соглашение между управляющими и корпорацией, гарантирующее выплату им крупного вознаграждения или каких-либо иных форм компенсационных платежей при наступлении определенных нежелательных для управляющих событий, как, например, их увольнение в случае «враждебного поглощения» и т.п.

Golden Share

«золотая акция» – акция, наделяющая своего владельца необычными правами; часто

позволяющая держателям меньшей доли акций осуществлять контроль над деятельностью компании или получить права на будущие доходы с капитала. См. Minority Shareholder

Good Faith

«доверие, вера в честность» – искреннее намерение действовать, не пользуясь нечестными преимуществами над другим лицом, или намерение выполнить какое-то свое обещание, даже если не соблюдены все формальности. Этот термин применим ко всем видам сделок

Good Leaver

«ушедший по-хорошему» – директор/менеджер, уходящий на пенсию после длительного периода работы, является «ушедшим по-хорошему» и может получить за акции полную стоимость; возможно, ему даже позволят оставить у себя некоторые из его акций. См. Bad Leaver, Leaver Provisions

Goodwill

«гудвил» – нематериальный актив, представляющий собой престиж компании, деловую репутацию, контакты, клиентов и кадры компании, от уровня которых зависит способность генерировать прибыль. Гудвил является нематериальным активом, он не обладает ликвидационной стоимостью и, в соответствии с требованиями бухгалтерских принципов, должен быть списан через определенный промежуток времени. См. Going-Concern Value, Liquidation

Government Securities

«государственные ценные бумаги» – свободнообращаемые ценные бумаги,

выпускаемые государством

Government Sources

«государственные источники финансирования» – финансирование приоритетных научных и научно-технических разработок за счет различных статей бюджета (например, государственная поддержка фундаментальных научных исследований, переподготовка специалистов за государственный счет, обеспечение доступа к информационным потокам, льготное налогообложение научных учреждений и т.д.)

Grandfather Rights

«дедушкино право» – особые права, предоставленные партнеру с ограниченной ответственностью при внесении им средств в последующий фонд, после того как он **ИНВЕСТИРОВАЛ** в предыдущий фонд. См. Follow-on Investment/Funding

Grandstanding

«игра на публику» – ситуация, когда молодые развивающиеся компании поспешно подгоняются по направлению к IPO неопытными организациями прямых **ИНВЕСТИЦИЙ**, с намерениями представить управляющей команде успешный отчет о выходе

Grant

«грант» – определенная сумма денег, выделяемая на безвозвратной основе государственными учреждениями (чаще всего специализированными фондами) или частными фондами, а также фондами промышленно-финансовых групп и корпораций для материальной поддержки и стимулирования отдельных ученых, неформальных творческих коллективов и лабораторий, занимающихся разработкой перспективных

научно-технических и [бизнес-проектов](#) . Как правило, ученый или организация, получившие грант, обязаны периодически или после завершения проекта представлять отчет о расходовании средств (в отличие от благотворительных пожертвований и спонсорства, при которых подобные отчеты не требуются). См. Private Donation, Voluntary Contribution

Green Shoe (or Over-Allotment Option)

«зеленый башмак» или «опцион с превышением» – содержащийся в «гарантийном соглашении о размещении выпуска акций» опцион, позволяющий андеррайтеру покупать и продавать дополнительные акции, если рыночный спрос на акции выше первоначально ожидаемого.

Происхождение термина связано с тем, что впервые механизм опциона с превышением был использован при публичном предложении ценных бумаг компании, которая называлась «Green Shoe» (что в переводе означает «зеленый башмак»). См. Underwriting Agreement

Greenmail (or Greenmailing)

«зеленый шантаж» – форма вымогательства: приобретение крупной доли ценных бумаг компании, над которой нависла угроза (или симулирование такой угрозы) поглощения, тендерной оферты, борьбы доверенностей или других опасных событий, производимое с целью заставить компанию выкупить эти ценные бумаги по завышенной цене. См. Proxy Fight, Takeover, Tender Offer

Gross Domestic Product (GDP)

«валовой внутренний продукт (ВВП)» – совокупная стоимость товаров и услуг, произведенных внутри страны. ВВП состоит из потребительских и правительственных доходов, частных **инвестиций** внутри страны за вычетом стоимости экспортных товаров и услуг. Данные о величине ВВП рассчитываются ежеквартально. Скорректированный

на инфляцию, или реальный, ВВП служит для оценки темпов роста экономики. Для большинства стран мира показатели ВВП и ВНП различаются незначительно, и зачастую считаются взаимозаменяемыми. См. Consumer Price Index, Deflation, Economic Growth Rate, Gross National Product, Producer Price Index, Recession

Gross National Product (GNP)

«валовой национальный продукт (ВНП)» – макроэкономический показатель, представляющий исчисленную в рыночных ценах стоимость произведенного страной в течение года конечного продукта. В ВНП включается стоимость продукта, созданного в самой стране и за рубежом с использованием факторов производства, принадлежащих стране. ВНП равен сумме чистого национального дохода и амортизационных отчислений на реновацию изношенных основных средств. См. Gross Domestic Product

Gross Proceeds

«валовая выручка» (амер.) – общая сумма в долларах, собранная в результате IPO, до вычитания из нее скидок или комиссионных для андеррайтеров и затрат на юридические, аудиторские, печатные, отчетные нужды и на соблюдение законов, направленных на защиту интересов **инвесторов**. См. Blue Sky Laws

Gross Profit

«валовая прибыль» – прибыль, полученная от производственной деятельности за вычетом издержек производства (включая амортизацию), но до вычитания коммерческих и других затрат, а также до уплаты налогов. См. Earnings Before Interest and Taxes (EBIT)

Gross Return on Realised Investments

«валовой доход на реализованные **инвестиции**» – сумма, полученная **венчурным инвестором** от продажи портфельных компаний (т.е. «выхода»), по отношению к сумме сделанных им **инвестиций** в эти компании до вычета вознаграждения управляющим, расходов на управление и других дополнительных расходов. См. Exit

Growth Capital (or Development Capital)

«капитал роста» или «капитал развития» – акционерный капитал, собранный для обеспечения возможностей роста малых компаний при поддержке долгосрочного капитала в качестве альтернативы банковскому долгу. См. Expansion Capital

Growth Portfolio

«растущий портфель» – портфель ценных бумаг различных компаний, стоимость которого, как ожидается, может быстро увеличиваться. См. Buoyant Stock

Growth Seeker

«ориентированный на рост» – компания, стратегия развития которой ориентирована на рост показателей объемов продаж и прибыли

Growth Stock

«растущие акции» – акции компании, которая в последние годы демонстрировала уровень прибыли выше среднего, поэтому цена таких акций повышается и, как ожидается, будет повышаться. Растущие акции считаются более рискованной формой **инвестирования** по сравнению с наиболее типичными акциями, прежде всего потому, что отношение

цены к доходу таких акций более высокое, а акционеры либо вообще не получают дивидендов, либо получают очень небольшие дивиденды. См. Buoyant Stock

Growth Stock Theory

«теория растущих акций» – теория, согласно которой растущие акции компании являются достойным **инвестирования** объектом, если величины прибыли компании и дивиденды постоянно увеличиваются темпами более высокими, чем темпы роста экономики в целом. См. Dividend, Growth Stock

Gun-Jumping

«прыгать на пистолет» или «нарываться» (амер.) – предложение ценной бумаги до того, как прошла регистрация в Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC), или публикация материалов (в том числе конфиденциальных), которые могут способствовать продаже ценных бумаг компании, помимо помещения их в зарегистрированном в SEC проспекте. См. Offer, Prospectus, Waiting Period